



Key Account Manager till Danderyd

ALS Scandinavia AB är ett företag inom ALS Group, ett av de största uppdragslaboratorierna för kemiska analyser i världen. I Norden är vi ca 420 anställda inom ALS med laboratorier i Sverige; Luleå, Stockholm, Landskrona, Danmark; Humlebæk, Odense samt i Oslo och Helsingfors.

Läs mer på www.alsglobal.se

Vi söker en Key Account Manager kemiska analyser med inriktning miljö.

Om tjänsten

Denna tjänst innebär främst försäljning av ALS Scandinavias utbud av kemiska analyser till våra kunder.

Som Key Account Manager kommer du att ha huvudansvar för en del av ALS nyckelkunder samt att affärsutveckla de segment i vilka kunderna är aktiva. Tjänsten innefattar även att aktivt söka upp, besöka och utveckla affärsmöjligheter med nya kunder. Utöver detta arbetar du även med rådgivning kring analyser och framtagning av offerter i samarbete med kund.

Egenskaper

Vi söker dig som har naturvetenskaplig utbildning på högskole- eller universitetsnivå. Tidigare erfarenhet av försäljning och/eller marknadsföring är meriterande likaså arbete inom miljö.

Dock ser vi även gärna nyutexaminerade sökanden.

Som person är du utåtriktad, har god förmåga att planera det egna arbetet och trivs i en miljö där du får arbeta självständigt med eget ansvar. Du är relationsskapande och ser vikten att uppfylla kundens förväntningar.

Du motiveras av resultaten av dina egna insatser och trivs med att arbeta mot bestämda mål. Då du är ansiktet utåt mot kund är det viktigt att du agerar affärsmässigt, med god företagsanda och ett kommersiellt tänkande.

Goda kunskaper i att både skriva och tala svenska samt engelska är ett krav.

Som verktyg i ditt arbete använder du Microsoft Office (Excel, Word, Power Point) och bör ha goda kunskaper i dessa.



ALS erbjuder

Vi erbjuder en spännande miljö med avancerad teknik och kompetens, möjlighet att påverka och utvecklas i ett internationellt företag med fokus på goda värderingar, ansvarstagande och viljan att lyckas.

Tjänsten avser en tillsvidareanställning på heltid med sex månaders provanställning.

Intresserad?

Välkommen att bli en del av ALS Scandinavia och ta nästa steg i din karriär som Key Account Manager!

Skicka din ansökan innehållande CV och personligt brev till personal.ta@alsglobal.com

senast den **12 januari 2025**

Ange referens **KAM Danderyd** i din ansökan.

För närmare upplysningar angående tjänsten kontakta

Karl Josefsson, Nordic Sales Manager

08-52 77 52 19, karl.josefsson@alsglobal.com

Fackliga representanter,

Unionen: **Christine Eriksson**, 08-52 77 52 36, christine.eriksson@alsglobal.com